



T4

责任编辑 高宇飞
版式 汪婷婷

2004年9月17日 星期五

摘要

In This Page

● In the year 2000, investment in the manufacturing industry from Hong Kong to the Pearl River Delta reached a zenith and then fell off. The next hot investment area will be China's service industry.

● China will continue to be restricted from excessive increase of exports until 2005 while other WTO members will have their quotas removed. At the same time, China will be given another six-year anti-dumping measure. China's textile industry will not be optimistic after its entry into WTO because some measures restrain China's textiles exported to the USA.

(李宁 编译)

本版撰文：
深圳商报记者 谢微微

人物简介

陈文鸿：

1992年起在香港理工大学任中国商业中心总干事，曾任香港事务顾问，香港特区第十届全国人大代表候选人，现任香港理工大学商业中心主任。陈文鸿长期研究中国经济及东亚地区的政治、经济和高科技发展。

香港理工大学商业中心主任陈文鸿：

CEPA 不是免费午餐

陈文鸿先生是深圳的老朋友。对中国经济发展有深刻研究的陈先生，多次在深圳高交会论坛、城市论坛、CEPA论坛、智库论坛上发表独到见解，引起政界和业内人士的高度重视。在2004年全球智库论坛上，陈先生作为《如何打破“逐个阻隔，促进中国的区域经济整合”》论坛主题的演讲嘉宾，将再次把他的高见演绎给听众。

CEPA 不是免费的午餐

“CEPA会让一部分产业此消彼长，不管是香港还是内地，最主要的是抓住CEPA所建立的平台发展自己。”这是香港理工大学中国商业中心主任陈文鸿多次强调的观点。

根据CEPA协议，最引人注目的273种产品在2004年1月1日开始实行零关税，外界非常关注的是“香港制造”具体要求指什么。陈文鸿表示，只有低附加值的产品，零关税对其帮助较大，高附加值的产业，零关税对其帮助是很小的，香港目前的低附加值产业已经北移，香港应该发展高附加值产业，CEPA只是一个开启，对香港有好处，但是香港政府和企业应该靠人才改革，靠投资，靠自己努力，实现经济结构的调整，才能在CEPA中找到出路。

陈文鸿肯定地认为：“CEPA是中央在帮香港”。但对香港来说，一味地靠中央帮忙并不能解决其经济结构失调的根本问题。应该把CEPA看作香港实现结

构转型的开端。他说，CEPA包括货物贸易和服务贸易两部分，由于制造业仅占香港GDP的5%，而且已经转移到了珠三角，所以从这个角度看，CEPA对香港影响有限。再从服务贸易来看，开放更有竞争力的服务业，虽短期对舒缓香港的就业压力有作用，但长远来看，也可能造成香港服务业的“北移”，这样将最终使香港变成“产业空洞化”。

服务业担当 “救市”重任

陈文鸿说：“2000年，香港在珠三角的制造业投资已经达到顶峰，2000年之后，就已经走下坡路了。而下一个投资重点将是内地众多制造业的服务业。”这个观点被众多业内人士所认同。

一直以来，珠三角企业“各自为战”，在与国际强手竞争时显得势单力薄，对第三方服务的需求越来越强。为此，珠三角也大力发展服务业，但仍显不足。

相比之下，香港是集世界金融、运输、信息、商贸等服务业中心地位为一体的国际大都市，正切合目前珠三角高新技术企业对金融、管理等服务的需求。

吸引香港专才

对人才问题陈文鸿先生很有见地。他说，香港是一个洋溢大都会文化的国际经贸城市，可在人才培养方面担当一个重要的角色众所周知，香港在金融、法律、会计等服务行业的专业人士

素质较高，具有国际水准。CEPA后服务领域的“直通”，也会使很多香港的专业人士来深圳另谋高就。所以说CEPA可以帮助广东包括深圳吸引香港服务业高级人才就业。

深圳要做国际化大城市，在吸引人才上要更快一步。还是前面那句话，目前深圳当务之急应该是进一步完善治安和生活环境，让这里真正成为香港人就业和创业的热土。

入世后的纺织业

根据中美就入世达成的双边协议，陈文鸿指出，由于港商在国内的纺织市场占有优势，故在中国入世后他们仍有生存的空间，外商则难以在当中介入。

从经济模式来看，陈文鸿认为，随着中国经济模式的转变，国内大量大型商铺纷纷倒闭，取而代之的是以多款式、数量少的“十元店”为主导市场。中美在经济模式上的分歧，令外商更难打入国内的纺织品市场。

在中国入世的利害关系上，陈文鸿指出，不论在2005年取消配额限制之前或之后，中国在出口纺织品时被美国牵着鼻子走，面对着不公平的市场上竞争。

另外，当在2005年所有成员国取消配额限制之后，惟独中国仍要受到连续4年的防止进口增长过快限制，以及额外6年的特殊反倾销措施。所以陈文鸿认为，中国入世后纺织业的情况并不乐观，因为有关措施抑制了其对的纺织品出口。

走出 “纸上富贵”

陈文鸿认为，20世纪90年代初，香港制造业第一次出现北移，香港本应利用机会向高科技转型。但港人并未有效利用在内地赚到的资金实现技术更新和产业升级，而是将大部分资金投入房地产和股市，“泡沫经济”使香港错失一次较佳机会。

而这一次，香港与深圳等地区以往“前店后厂”的模式，将被两地的“合伙人关系”所取代，整个珠三角地区将出现资源重新整合。对香港商界来说，借CEPA由“纸上富贵”真正化为资金财富，要靠自身的努力，还需走过一段漫长路程。

企业如何按CEPA的规则把潜在的机会挖掘出来？他介绍，CEPA签署之后，政府背景的香港生产力促进局的主要工作，就是帮助香港企业进行转型指导，这包括四方面工作：提升IT产业的研发、生产、技术能力；改善、加强环境保护方面的诸多工作；针对香港投资设立在珠三角地区的工厂，强化技术转向，充分利用香港高科技人才；促进香港企业进一步提升管理水平。

据透露，香港生产力促进局已在广州、深圳、珠海、东莞等珠三角地区开办4个办事处。为预防出现“空洞化”，香港首先应拥有内地缺乏的产业优势，加大高附加值产品向内地的出口；内地已有的产业，香港理应做得更好。

精彩语录

“CEPA会让一部分产业此消彼长，不管是香港还是内地，最主要的是抓住CEPA所建立的平台发展自己。”

不论在2005年取消配额限制之前或之后，中国在出口纺织品时也被美国牵着鼻子走，面对着不公平的市场上竞争。